



DR. PETRA HEIZMANN

Karriereberatung

Kaiserallee 9
76133 Karlsruhe
+ 49 (0) 721 9712584
mail@dr-heizmann.de
www.dr-heizmann.de

MEINE BERATUNG IN KÜRZE – INFOS KOMPAKT

MEIN BACKGROUND

- Diplom-Volkswirtin, Promotion in Personalführung (bei der Robert Bosch GmbH)
- Bis 1994 Unternehmensberaterin bei Droege & Comp., Düsseldorf
- **Seit 1995 selbständige Bewerbungs- und Karriereberaterin** in Karlsruhe
- Bundesweite Unterstützung von Fach- und Führungskräften sowie Hochschulabsolventen in allen Phasen bei der beruflichen (Neu-)Positionierung



MEIN LEISTUNGSANGEBOT

- Überarbeitung von **Bewerbungsunterlagen**, Erstellung eines maßgeschneiderten Marktauftritts
- Vorbereitung von Vorstellungsgesprächen/ **Interviewtrainings** auf Basis individuell erstellter Fragebögen
- Entwicklung von **Kompetenzprofilen**, inkl. Support bei der Profilerstellung in Jobbörsen
- Entwicklung von pragmatischen, marktgerechten Bewerbungs- und **Positionierungsstrategien**
- Kostenfreier Erstcheck der Bewerbungsunterlagen, danach gestaffelte Stundensätze

MEIN KUNDENSPEKTRUM

- **Kaufmännische Fach- und Führungskräfte** (GF-Assistenten/ Referenten, Controller, Einkäufer, Personalmanager, Kaufmännische Leiter, Geschäftsführer, Wirtschaftsprüfer, Banker, Verwaltungsangestellte etc.)
- **Beratungs- und vertriebsorientierte Berufsgruppen** (Unternehmensberater, Vertriebsbeauftragte, Key-Account-Manager, und Salesmanager B2B/B2C, Produktmanager, Marketingmanager, Vertriebsleiter etc.)
- **Professionals** aus dem **technischen Umfeld** (Ingenieure, Techniker, Projektmanager, Software-Entwickler, IT-Architekten, F & E-Leiter, Fachkräfte Logistik/ SCM, Meister, Produktionsleiter, Qualitätsmanager usw.)
- **Hochschulabsolventen** mit primär wirtschaftswissenschaftlichen, technischen und naturwissenschaftlichen Abschlüssen (B. Sc., B. Eng., M. Sc. ..., Volks- und Betriebswirte, Wirtschaftsingenieure, Physiker, Biologen etc.)
- **Branchen:** Industrie, Dienstleistung, Konzern und Mittelstand, Wissenschafts- und Forschungsumfeld

MEIN BERATUNGSTIL

- Pragmatisch & hands-on: „*Zügig das Machbare angehen - keine stundenlangen Visions-Meetings!*“
- Individuell & authentisch: „*Konkrete, maßgeschneiderte Hilfestellung statt allgemeiner Do´s and Dont´s!*“
- Engagiert & ambitioniert: „*Wer aufhört besser zu werden, hat aufgehört gut zu sein!*“

IHR NUTZEN

- Stellenspezifische **Vermarktung Ihres USP** bzw. individuellen Kompetenz- und Nutzenangebots
- Aktive Positionierung als Know-how-Träger und Problemlöser über alle Bewerbungsphasen hinweg
- Signifikanter Wettbewerbsvorteil durch **herausragende Bewerbungsunterlagen**
- Überzeugendes Auftreten und souveräner Umgang mit kritischen Fragen in Vorstellungsgesprächen
- Statt Pulver zu verschießen, von Anfang an **professionelles und strukturiertes Vorgehen**
- Effektive Planung und Umsetzung der gesamten Bewerbungsaktion: *Schneller zur richtigen Position!*